



**Die 30 besten Sätze,
um bei einem
Business-Event ins
Gespräch zu kommen**

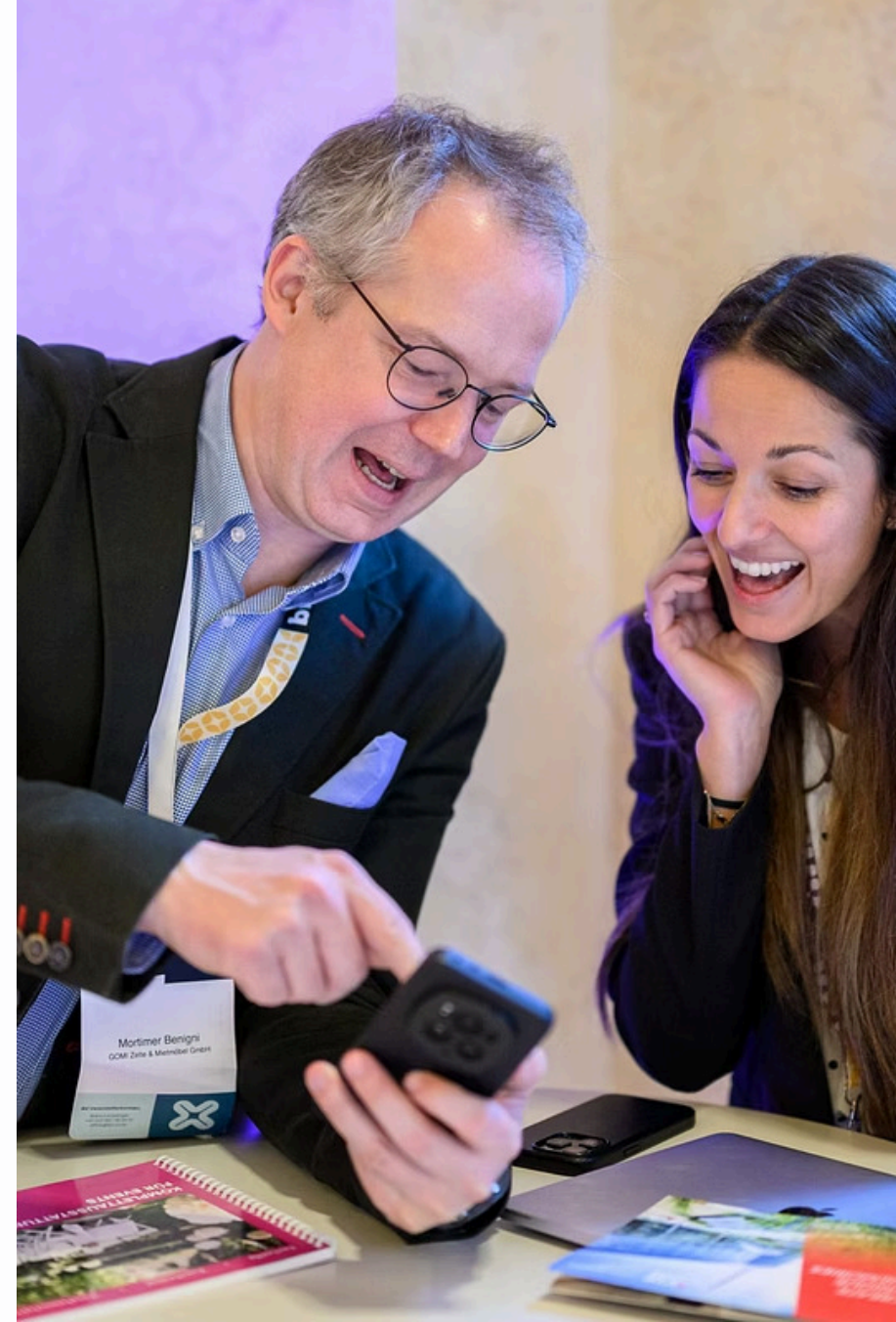
Situativ & unkompliziert

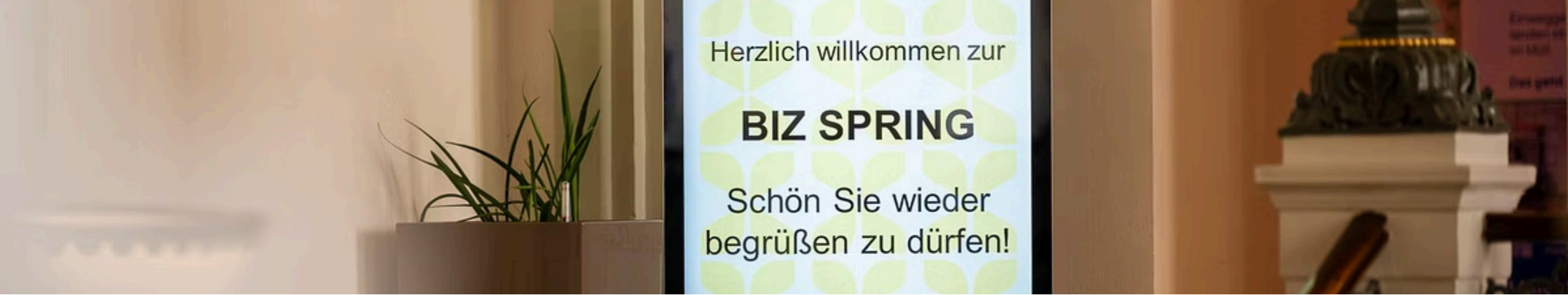
- „Ganz schön voll hier, oder?“
- „Sind Sie auch gerade orientierungslos oder nur ich?“
- „War das gerade Ihr erstes Panel?“
- „Haben Sie den letzten Vortrag auch gehört?“
- „Schon was Spannendes heute mitgenommen?“
- „Sind Sie auch zum ersten Mal hier?“
- „Ist hier noch frei?“
- „Warten Sie auch gerade auf den nächsten Programmpunkt?“
- „Haben Sie zufällig mitbekommen, wann es weitergeht?“
- „Ich glaube, ich habe gerade den spannendsten Teil verpasst – war es gut?“
- „Ganz schön viele Eindrücke auf einmal, oder?“



Natürlich mit Business-Bezug

- „Darf ich fragen, aus welchem Bereich Sie kommen?“
- „Was bringt Sie heute hierher?“
- „Sind Sie wegen eines bestimmten Talks hier?“
- „Was hat Sie heute am meisten angesprochen?“
- „Treffen Sie hier eher bekannte Leute oder neue Kontakte?“
- „Hat sich der Tag für Sie bisher gelohnt?“
- „Sind Sie öfter bei solchen Formaten dabei?“
- „Ist das hier eher Fortbildung oder Networking für Sie?“
- „Arbeiten Sie gerade an etwas, das hier gut dazu passt?“
- „Wie relevant ist das Thema für Ihren Alltag?“





Herzlich willkommen zur

BIZ SPRING

Schön Sie wieder
begrüßen zu dürfen!

Charmant, direkt, menschlich

- „Hi, ich kenne hier ehrlich gesagt noch kaum jemanden – darf ich mich kurz dazustellen?“
- „Ich dachte mir, bevor ich weiter planlos herumstehe, stelle ich mich einfach vor.“
- „Wir stehen jetzt schon ein paar Minuten nebeneinander – da kann man auch Hallo sagen.“
- „Ich glaube, wir haben beide gerade den gleichen ‚Wohin-als-Nächstes‘-Blick.“
- „Ich sammle heute eher gute Gespräche als Visitenkarten – wie ist das bei Ihnen?“
- „Wenn Sie dem Event bisher eine Note geben müssten?“
- „Ich kenne hier noch niemanden – darf ich kurz Hallo sagen?“
- „Ich dachte mir, ich nutze die Pause für ein echtes Gespräch statt fürs Handy.“
- „Smalltalk ist nicht ganz meine Stärke, aber ich probiere es trotzdem mal.“
- „Ich habe mir vorgenommen, heute nicht nur zuzuhören.“
- „Ich glaube, wir stehen beide gerade etwas verloren hier.“
- „Hi, ich bin übrigens ... Wie heißen Sie?“

Gespräche vertiefen: Mit offenen Fragen und echtem Interesse punkten

Nach dem ersten Kontakt gilt es, das Gespräch über Oberflächlichkeiten hinaus zu führen. Diese zehn Sätze helfen dir, echte Verbindungen aufzubauen und mehr über dein Gegenüber zu erfahren. Sie zeigen Interesse an der Person hinter der Visitenkarte.



„Was begeistert Sie aktuell an Ihrem Projekt am meisten?“

Öffnet die Tür zu Leidenschaft und Motivation



„Wie sind Sie zu Ihrem Berufsfeld gekommen?“

Persönliche Geschichte schafft Nähe



„Was war Ihr spannendstes Business-Erlebnis im letzten Jahr?“

Einladung zu einer interessanten Anekdote



„Welche Trends in Ihrer Branche finden Sie gerade besonders spannend?“

Zeigt Fachkenntnis und Zukunftsorientierung



„Gibt es eine Herausforderung, die Sie gerade besonders beschäftigt?“

Ermöglicht tieferen Austausch auf Augenhöhe



„Wie schaffen Sie es, Beruf und Freizeit gut zu balancieren?“

Persönliche Ebene ohne zu privat zu werden

Weitere vertiefende Fragen:

- „Was machen Sie, wenn Sie mal abschalten wollen?“
- „Haben Sie einen Tipp für jemanden, der gerade in Ihrem Bereich startet?“
- „Gibt es ein Buch oder einen Podcast, den Sie empfehlen können?“
- „Wie sehen Sie die Entwicklung Ihres Marktes in den nächsten Jahren?“

Tipp

Offene W-Fragen fördern ausführliche Antworten und zeigen echtes Interesse.

Locker bleiben und Gesprächspartner einbinden: So bleibst du im Flow

Ein gutes Gespräch ist keine Einbahnstraße. Mit diesen zehn Sätzen hältst du den Dialog am Laufen, bindest dein Gegenüber aktiv ein und zeigst Wertschätzung. Sie helfen dir, natürlich von einem Thema zum nächsten zu gleiten und das Gespräch organisch wachsen zu lassen.



„Das klingt spannend – erzählen Sie mir mehr davon!“

Zeigt aktives Zuhören und Neugier



„Das kenne ich auch, wie gehen Sie damit um?“

Schafft Gemeinsamkeiten und lädt zum Austausch ein



„Ich finde es toll, wie Sie das angehen. Was war Ihr größter Aha-Moment dabei?“

Wertschätzung plus Vertiefung

„Gibt es etwas, das Sie auf solchen Events immer wieder überrascht?“

„Wie vernetzen Sie sich am liebsten auf Veranstaltungen?“

„Was war Ihr bisher interessantestes Gespräch heute?“

→ „Wenn Sie eine Sache an diesem Event ändern könnten, was wäre das?“

→ „Ich merke, wir haben ähnliche Ansichten – wie sehen Sie das?“

„Darf ich Sie auf einen Kaffee einladen, um weiter zu quatschen?“

„Ich freue mich, dass wir ins Gespräch gekommen sind – wollen wir Kontaktdaten austauschen?“

Bonus-Tipps für den perfekten Business-Smalltalk

Neben den richtigen Sätzen gibt es noch weitere Faktoren, die über Erfolg oder Misserfolg beim Networking entscheiden. Diese bewährten Tipps helfen dir, authentisch zu wirken und nachhaltige Verbindungen zu schaffen.



Do's & Don'ts beachten

Vermeide zu persönliche oder kontroverse Themen wie Politik oder Religion.



Aktiv zuhören

Höre aktiv zu und zeige echtes Interesse, statt nur Fragen abzuholen.



Humor einsetzen

Nutze Humor und kleine Anekdoten, um die Stimmung aufzulockern.

01

Körpersprache spiegeln

Spiegeln Sie Körpersprache und Tonfall dezent, um Sympathie zu erzeugen.

02

Kurz und prägnant bleiben

Halte Sätze kurz und klar – niemand mag lange Monologe beim ersten Kennenlernen.

03

Authentizität zeigen

Sei authentisch: Ehrliches Interesse öffnet mehr Türen als auswendig gelernte Floskeln.

Die goldenen Regeln

- Nutze Pausen und Übergänge (z.B. beim Buffet oder vor dem nächsten Programmpunkt) für Gespräche
- Bereite dir ein paar Sätze vor, aber bleib flexibel und spontan
- Weniger ist oft mehr – Qualität vor Quantität beim Networking

Mit den richtigen Sätzen entspannt ins Gespräch starten und bleibende Verbindungen schaffen

Business-Events sind mehr als nur Networking-Pflicht – sie sind Chance für echte Begegnungen. Mit lockeren, offenen Sätzen und echtem Interesse baust du schnell Vertrauen auf und bleibst positiv in Erinnerung. Trau dich, Fragen zu stellen, zuzuhören und auch mal persönliche Einblicke zu geben. So wird Smalltalk zum Türöffner für spannende Kontakte und neue Möglichkeiten.

Dein Erfolgsrezept

Die Kombination aus Vorbereitung und Spontaneität macht den Unterschied. Mit diesen 30 Sätzen hast du ein solides Fundament, auf dem du aufbauen kannst. Wichtiger als perfekte Formulierungen ist jedoch deine innere Haltung: Gehe mit Neugier und Offenheit auf Menschen zu.

Nächste Schritte

Beim nächsten Event: Wähle 5 Lieblingssätze aus, übe sie kurz und dann – einfach loslegen! Du wirst überrascht sein, wie natürlich sich Gespräche entwickeln.

Lassen Sie sich von uns überzeugen

Die Zukunft der Eventbranche gehört jenen, die verstehen:
Positive Vibes sind kein Zufall, sondern das Ergebnis
bewusster Gestaltung.

Deswegen laden wir Sie herzlich zur diesjährigen BIZ MICE am
17. März im Palais Niederösterreich ein.

Jetzt Kontakt aufnehmen

Mehr erfahren

biz^{MICE}

Kostenlose 
Anmeldung



**17. März 2026, 12:30–18:30 Uhr,
im Palais Niederösterreich**